



Міністерство освіти і науки, молоді та спорту України

**ХАРКІВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ АВТОМОБІЛЬНО-ДОРОЖНІЙ  
УНІВЕРСИТЕТ**

**«ЗАТВЕРДЖУЮ»**

Заступник ректора

проф. \_\_\_\_\_ І.П. Гладкий

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2011 р.

**РОБОЧА НАВЧАЛЬНА ПРОГРАМА**

з дисципліни «Розробка і контроль виконання контрактів»  
(за вимогами кредитно-модульної системи навчання)

Харків ХНАДУ 2011

Робоча навчальна програма складена к.в.н., доцентом кафедри міжнародної економіки Бабичем А.П.. на основі освітньо-професійної програми для галузі знань 0305 «Економіка і підприємництво» спеціальності 7.03050301 «Міжнародна економіка». Освітньо-кваліфікаційний рівень – «спеціаліст».

Рецензент

Завідувач кафедри міжнародної економіки  
доктор економічних наук, професор

Д.В. Бабич

Робоча навчальна програма розглянута та ухвалена на засіданні кафедри Міжнародної економіки  
(протокол № \_\_\_\_\_ від « \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2011 р.)

Завідувач кафедри  
доктор економічних наук, професор

Д.В. Бабич

Схвалено Радою (методичною комісією) факультету Управління та бізнесу  
(протокол № \_\_\_\_\_ від « \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2011 р.)

Голова Ради (методичної комісії)  
факультету Управління та бізнесу  
доктор економічних наук, професор

І.А. Дмитрієв

# СТРУКТУРА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

## 1. Опис навчальної дисципліни

### «Розробка і контроль виконання контрактів» (системний змістовий модуль)

Характеристика обсягів підготовки	Характеристика лекційного потоку	Характеристика навчального процесу
Загальний обсяг – 2,5 кредити Усього годин – 90 год. Усього змістових модулів – 14. Усього блоків змістових модулів – 2. Усього залікових модулів – 2. Один змістовий модуль – 6-9 год. Один заліковий модуль – 45 год. Усього аудиторних годин на тиждень – 2 (лекцій – 1 год., практичних занять – 1 год.).	Галузь знань 0305 Економіка і підприємництво. Спеціальність 7.03050103 «Міжнародна економіка» Освітньо-кваліфікаційний рівень – «спеціаліст». Кількість навчальних груп у потоці – 1. Лектор, відповідальний за курс – доцент Бабич Анатолій Петрович	Навчальна дисципліна – вибіркова. Рік підготовки – 5. Семестр навчання – 9. Кількість годин: лекцій – 24, лабораторних робіт – 24, самостійних робіт студентів (СРС) – 42, . Модульний контроль (види контролю: усне опитування, письмова контрольна робота, тестові завдання). Підсумковий контроль: інтегрований залік.

**Предметом навчальної дисципліни** є процес укладання та виконання контрактів (договорів) під час господарсько-фінансових угод економічних суб'єктів з резидентами та нерезидентами.

## 2. Мета та завдання

**Мета викладання дисципліни** – формування у майбутніх економістів системи знань з проблем укладання та виконання зовнішньоекономічних контрактів.

### **Завдання викладання дисципліни:**

- вивчення сутності, структури і змісту економічних контрактів;
- розгляд обов'язків контрагентів та необхідних документів для укладання угод з урахуванням міжнародних норм і правил;
- вивчення базисних та валютно-фінансових умов контракту;
- розгляд питань організації та техніки зовнішньоекономічних операцій.

Після оволодіння курсу «Розробка і контроль виконання контрактів» спеціалісти повинні:

- **знати:** структуру і зміст економічних договорів, порядок їх розробки, укладання, реєстрації та виконання, типізацію зовнішньоекономічних контрактів і специфіку розробки та укладання кожного з їх видів;

- **вміти**: розробляти зміст і формулювати умови зовнішньоекономічних контрактів, складати конкурентний лист.

### **3. Зміст навчальної дисципліни**

#### **Вступ**

Місце дисципліни в системі економічних наук. Поняття міжнародного сполучення. Вступ до дисципліни. Цілі та завдання курсу. Структура дисципліни. Теоретико-методичні особливості навчального процесу з дисципліни «Розробка і контроль виконання контрактів». Організаційно-методичні рекомендації щодо самостійної роботи студентів. Контроль знань і вмінь за дисципліною. Рекомендована література.

#### **Блок змістових модулів (розділ) 1 СУТНІСТЬ, ЗМІСТ, ВИДИ ТА ПОРЯДОК УКЛАДАННЯ ТА КОНТРОЛЮ ЗА ВИКОНАННЯМ МІЖНАРОДНИХ КОНТРАКТІВ**

##### **Змістовий модуль (тема) 1**

**Сутність, особливості та структура зовнішньоекономічного контракту. Законодавча база контрактної діяльності в Україні**

Поняття зовнішньоекономічного контракту (договору). Місце договору в джерелах зобов'язань. Особливості зовнішньоекономічних договорів. Основні складові зовнішньоекономічного договору. Законодавча база зовнішньоекономічної і контрактної діяльності в Україні. Свобода укладання договорів в українському праві.

##### **Змістовий модуль (тема) 2**

##### **Типи і види зовнішньоекономічних контрактів**

Типи контрактів, Основні критерії типізації контрактів. Односторонні та багатосторонні контракти, Прості та складні контракти. Реальні контракти. Консенсуальні і формальні контракти. Види контрактів. Критерії поділу контрактів на види. Контракти купівлі – продажу, Контракти про лізинг. Ліцензійні контракти. Інвестиційні контракти.

##### **Змістовий модуль (тема) 3**

##### **Підготовка до укладення контракту. Маркетингові дослідження зовнішнього ринку.**

Ринкове, підприємницьке середовище на зовнішньому ринку. Фактори зовнішнього підприємницького макросередовища. Фактори зовнішнього підприємницького мікросередовища. Вимоги зовнішнього ринку до товару. Рівень конкуренції на зовнішньому ринку. Джерела інформації про фірми – конкуренти

#### **Змістовий модуль (тема) 4**

##### **Пошук, вибір та встановлення контакту з іноземними партнерами**

Порядок оцінки, аналізу та вибору фірми партнера. Способи встановлення контакту продавця і покупця. Оферта в комерційній практиці. Замовлення як комерційний документ. Комерційний лист, Рекламна кампанія. Тендер. Лист – намір.

#### **Змістовий модуль (тема) 5**

##### **Укладення зовнішньоекономічного контракту. Зовнішньо - торгівельна документація.**

Проведення попередніх переговорів. Документи, які необхідні для проведення попередніх переговорів. Протокол про наміри. Попередній договір. Спільний проект контракту, Написання остаточного тексту. Підписання договору, Порядок реєстрації договору. Інші зовнішньо - торгівельні документи.

#### **Змістовий модуль (тема) 6**

##### **Організація та контроль за виконанням зовнішньоекономічних контрактів.**

Основні стадії виконання експортного контракту. Основні стадії виконання імпортного контракту. Припинення договору. Розходження між припиненням договору й припиненням зобов'язання. Припинення договору за згодою сторін. Припинення договору у зв'язку зі смертю сторони. Припинення договору при випадковій загибелі його предмета або в результаті дії нездоланної сили. Припинення договору при невиконанні зобов'язання однією стороною (шляхом розірвання). Припинення недійсного договору

#### **Змістовий модуль (тема) 7**

##### **Основні завдання для СРС за змістовими модулями 1,2,3,4,5,6**

Модульний контроль знань за змістовими модулями 1,2,3,4,5,6 (заліковий модуль №1) здійснюється у формі поточного тестування, усного опитування, виступу з доповідями.

##### **Перелік питань**

1. Сутність зовнішньоекономічного контракту.
2. Особливості зовнішньоекономічних договорів.
3. Основні складові зовнішньоекономічного договору.
4. Законодавча база зовнішньоекономічної і контрактної діяльності в Україні.
5. Типи і види зовнішньоекономічних контактів.
6. Підготовка до укладення контракту.
7. Маркетингові дослідження зовнішнього ринку.

8. Пошук, вибір та встановлення контакту з іноземними партнерами.
9. Проведення попередніх переговорів.
10. Документи, які необхідні для проведення попередніх переговорів.
11. Основні стадії виконання експортного контракту.
12. Основні стадії виконання імпортного контракту.

## **Блок змістових модулів (розділ) 2**

### **ПОРЯДОК ФОРМУЛЮВАННЯ ТА ОБГРУНТУВАННЯ ОСНОВНИХ РОЗДІЛІВ ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОГО КОНТРАКТУ**

#### **Змістовий модуль (тема) 8**

##### **Порядок формулювання розділі «Преамбула» та «Предмет контракту» в зовнішньоекономічних контрактах**

Сторони договору. Продавець і покупець. Вид діяльності. Об'єкт діяльності. Визначення і термінологія. Приклад формулювання розділу «Преамбула». Приклад формулювання розділу «Предмет контракту».

#### **Змістовий модуль (тема) 9**

##### **Формування ціни та загальної суми зовнішньоекономічного контракту.**

Базова ціна. Договірна ціна. Валюта ціни. Валюта платежу. Фактори, які впливають на формування ціни. Способи фіксації ціни. Приклад формулювання розділу контракту «Ціна і загальна сума контракту».

#### **Змістовий модуль (тема) 10**

##### **Умови поставки та страхування товару в зовнішньоекономічних контрактах.**

Обов'язки продавця і покупця щодо доставки товару. Інкотермс – 2000. Порядок інформування покупця і продавця про прийняття та відвантаження товару. Страхування в зовнішньо - торговельних операціях. Приклад формулювання розділів контракту «Відвантаження товару» та «Страхування».

#### **Змістовий модуль (тема) 11**

##### **Умови якості товару, претензії та рекламації в зовнішньоекономічних контрактах**

Стандарти визначення якості товару Документи на підтвердження якості товару. Порядок перевірки якості товару. Гарантії та рекламації. Способи урегулювання рекламацій. Порядок подачі рекламацій. Приклад формулювання розділу контракту «Якість товару».

#### **Змістовий модуль (тема) 12**

## **Проблеми пакування, маркування та поставки товару при виконанні зовнішньоекономічних контрактів**

Види упаковки. Упаковка в ціні товару. Сутність маркування товару. Види маркування товару. Товарне маркування. Вантажне маркування. Транспортне маркування. Спеціальне маркування. Приклад формулювання розділу «Упаковка та маркування товару».

### **Змістовий модуль (тема) 13**

#### **Санкції та арбітраж в зовнішньоекономічних контрактах.**

Сутність санкцій. Види санкцій. Умови застосування санкцій. Міжнародний арбітраж як інструмент вирішення проблем при виконанні контрактів. Порядок призначення міжнародного арбітражу. Приклад формування розділів «Санкції» та «Арбітраж».

### **Змістовий модуль (тема) 14**

#### **Основні завдання для СРС за змістовими модулями 8,9,11,12,13**

Модульний контроль знань за змістовими модулями 8,9,10,11,12,13 (заліковий модуль №2) здійснюється у формі поточного тестування, усного опитування, виступу з доповідями.

#### **Перелік питань**

1. Сторони договору: продавець і покупець.
2. Види цін у зовнішньоекономічних контрактах.
3. Фактори, які впливають на формування ціни.
4. Обов'язки продавця і покупця щодо доставки товару.
5. Інкотермс – 2000.
6. Стандарти визначення якості товару
7. Документи на підтвердження якості товару.
8. Порядок перевірки якості товару.
9. Види маркування товару.
10. Міжнародний арбітраж як інструмент вирішення проблем.

#### **Заключення**

Інтегрований висновок за дисципліною. Значення отриманих знань з дисципліни для формування світогляду майбутнього фахівця. Перспективи розвитку теорії та практики правового захисту інтелектуальної власності.

#### 4. Розподіл змістовних модулів за видами занять (за годинами та кредитами)

Таблиця 4.1

Назва змістовного модуля	Кількість годин				
	Всього на змістовний модуль (год/кред)	аудиторних	з них		Самостійна робота студентів
			лекцій	лабораторних робіт	
<b>Блок змістових модулів (розділ) 1 СУТНІСТЬ, ЗМІСТ, ВИДИ ТА ПОРЯДОК УКЛАДАННЯ ТА КОНТРОЛЮ ЗА ВИКОНАННЯМ МІЖНАРОДНИХ КОНТРАКТІВ</b>					
Змістовий модуль (тема) 1. Сутність, особливості та структура зовнішньоекономічного контракту. Законодавча база контрактної діяльності в Україні	6/0,16	4	2	2	2
Змістовий модуль (тема) 2.. Типи і види зовнішньоекономічних контрактів.	6/0,16	4	2	2	2
Змістовий модуль (тема) 3. Підготовка до укладення контракту. Маркетингові дослідження зовнішнього ринку.	6/0,16	4	2	2	2
Змістовий модуль (тема) 4. Пошук, вибір та встановлення контакту з іноземними партнерами	6/0,16	4	2	2	2
Змістовий модуль (тема) 5. Укладення зовнішньоекономічного контракту. Зовнішньо - торгівельна документація.	6/0,16	4	2	2	2
Змістовий модуль (тема) 6. Організація та контроль за виконанням зовнішньоекономічних контрактів.	6/0,16	4	2	2	2
Змістовий модуль (тема) 7. Основні завдання для СРС за змістовими модулями 1,2,3,4,5,6	9/0,25	-	-	-	9
Усього за блоком змістовних модулів (розділом)1	45/ 1, 25	24	12	12	21
<b>Блок змістових модулів (розділ) 2 ПОРЯДОК ФОРМУЛЮВАННЯ ТА ОБГРУНТУВАННЯ ОСНОВНИХ РОЗДІЛІВ ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОГО КОНТРАКТУ</b>					
Змістовий модуль (тема) 8. Порядок формулювання розділі «Преамбула» та «Предмет контракту» в зовнішньоекономічних контрактах.	6/0,16	4	2	2	2
Змістовий модуль (тема) 9. Формування ціни та загальної суми зовнішньоекономічного контракту.	6/0,16	4	2	2	2
Змістовий модуль (тема) 10. Умови поставки та страхування товару в зовнішньоекономічних контрактах.	6/0,16	4	2	2	2
Змістовий модуль (тема) 11. Умови якості товару, претензії та рекламації в зовнішньоекономічних контрактах.	6/0,16	4	2	2	2
Змістовий модуль (тема) 12. Проблеми пакування, маркування та поставки товару при виконанні зовнішньоекономічних контрактів.	6/0,16	4	2	2	2
Змістовий модуль (тема) 13. . Санкції та арбітраж в зовнішньоекономічних контрактах.	6/0,16	4	2	2	2
Змістовий модуль (тема) 14. Основні завдання для СРС за змістовими модулями 8,9,10,11,12,13	9/0,25	-	-	-	9
Усього за блоком змістовних модулів (розділом)1	45/ 1, 25	24	12	12	21
Всього	<b>90/2,5</b>	<b>48</b>	<b>24</b>	<b>24</b>	<b>42</b>



## Перелік тем лабораторних робіт

Таблиця 4.2

№ практ. зан.	№ зміс. мод	Зміст лабораторних робіт	Кільк. год./обсяг кредит.
1	1,2	Договір як джерело зобов'язань. Загальні положення про виникнення договору. Укладання договору. Предмет, підстава (кауза) та інші умови договору.	4/0,12
2	3,4	Особливості та види договорів. Дія та недійсність договору. Припинення договору. Тлумачення та поступка договору. Торговельні порядки та звичаї.	4/0,12
3	5,6	Порядок укладання контрактів. Порядок реєстрації та обліку зовнішньоекономічних договорів. Договір купівлі-продажу. Договір про імпорт устаткування. Договір про зустрічні поставки (бартерний договір).	4/0,12
4	7,8	Зовнішньоторгова документація. Договір комерційного представництва. Договір про консигнаційний склад. Договір комісії. Договір про лізинг. Договір технічного обслуговування. Договір про виконання робіт з матеріалів замовника.	4/0,12
5	9,10	Договір про довгострокову виробничу кооперацію. Договори про створення змішаних підприємств. Договір про іноземні інвестиції. Ліцензійний договір. Договір про передачу знань і досвіду (договір про передачу ноу-хау). Договір про спорудження інвестиційних об'єктів	4/0,12
6	11,12	Базисні умови поставок зовнішньоторговельного контракту. Інкотермс-2000. Договір перевезення (транспортування). Договір про міжнародну експедицію. Договір страхування.	4/0,12
Всього годин			24/0,72

## 5. Система оцінювання навчання

### 5.1. Система оцінювання трудовитрат навчання студента (залікові модулі)

№	Зміст навчального матеріалу	Кількість годин	Обсяг трудовитрат студента (кредитів)	Форма контролю знань	Шкала оцінювання знань студента
1	2	3	4	5	6
1	<b>Перший заліковий модуль</b> за змістовими модулями 1,2,3,4,5,6,7	45	1, 25	Модульний контроль: тестування	(1...100)
2	<b>Другий заліковий модуль</b> за змістовими модулями 8,9,10,11,12,13,14	45	1, 25	Модульний контроль: тестування	(1...100)
<b>Усього</b>		90	2,5		(1...100)

*Примітка:* підсумкова оцінка трудовитрат студента на засвоєння дисципліни у

цілому підраховується як арифметична сума кредитів за опрацьованими заліковими модулями.

## **5.2. Система оцінювання знань студентів і шкала оцінки (за кожний заліковий модуль)**

За шкалою ECTS	За національною шкалою	За шкалою навчального закладу
A	Відмінно	90 – 100
BC	Добре	75 – 89
DE	Задовільно	60 – 74
FX	Незадовільно з можливістю повторного складання	35 – 59
F	Незадовільно з обов'язковим повторним курсом	1 – 34

*Примітка:* згідно з наказом МОН України від 30.12.05 р. № 774, підсумкова оцінка знань з навчальної дисципліни визначається як середньозважена результатів засвоєння окремих залікових модулів в інтервалі (1...100) балів.

## **6. Індивідуальне навчально-дослідне завдання**

Навчальним планом підготовки фахівців за спеціальністю 7.050103 не передбачено виконання індивідуального завдання.

## **7. Види, форми та методи навчання**

Лекції, лабораторні заняття, консультації, самостійна робота студентів згідно таблиці розподілу змістових модулів за видами занять (за годинами та кредитами).

## **8. Методичне забезпечення**

Навчально-методичні матеріали кафедри з дисципліни, які знаходяться на освітньому порталі ХНАДУ.

Навчально-методичні матеріали (навчальні посібники, навчальні програми, плани семінарських занять, тематика рефератів, матеріали для самостійної роботи студентів, списки рекомендованої літератури), що представлені на кафедрі.

## **9. Література, що рекомендована для самостійної роботи студентів**

1. Бойко М.Д. Цивільно-правові документи: Зразки заяв, скарг, договорів, заповітів, доручень, контрактів, актів з цивільно-прав. питань / М.Д. Бойко, В.М. Співак, М.А. Хазін; За ред. В.Д. Гвоздецького. – 2-ге вид., виправ. й доп. – К.: Наук. думка, 1997. – 262 с.

2. Винокуров Д. Долгосрочные договоры / Д. Винокуров. – Х.: Фактор, 2000. – 72 с.
3. Дашков Л.П. Коммерческий договор: от заключения до исполнения: Юрид. оформление. Практик. советы. Образцы договоров, претензий, исков /Л.П. Дашков, А.В. Брызгалин 2-е изд.-М.: ИВЦ «Маркетинг», 1989. – 324 с.
4. Деловой контракт с зарубежным партнером / Под общ. ред. А.В. Плотникова. – К.: Либра, 1993. – 184 с.
5. Джурович Р. Руководство по заключению внешнеторговых контрактов: Пер. с серб.-хорват / Р. Джурович. – М.: Рос. право, 1992. – 414 с.
6. Договорная практика: Пособие по претензионно-исковой работе предпринимателя / И.Е. Красько, В.П. Жушман, Н.И. Титов и др. – Х.: РИП Оригинал, 1993. – 141 с.
7. Збірник типових договорів: З можливістю копіювання / Ред. О.А. Кривенко. – 3-тє вид., випр. та доп. – К.: КНТ, 2003. – 96 с.
8. Зовнішньоекономічні операції і контракти: Навч. посіб. / В.В. Козик, Л.А. Панкова, Я.С. Карп'як та ін. – 2-ге вид., перероб. і доп. – К.: Центр навч. літ., 2004. – 607 с.
9. Михайлов Д.М. Внешнеторговый контракт: Учеб. пособие / Д.М. Михайлов. – М.: Закон и право, 1997. – 182 с.
10. Настольная книга предпринимателя по договорной и претензионно-исковой работе. – Х., 1995.-140 с.
11. Новиков С. Договора в хозяйственной деятельности / С. Новиков, А. Лобанов, Д. Винокуров. – Х.: Фактор, 2006. – 488 с.
12. Регулювання форми і змісту договорів: Зб. законодавчих актів / Упоряд. Є.К. Пашутинський. – К.: КНТ, 2004. – 228 с.
13. Сборник типовых договоров. –3-е изд., испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, 1998. – 17 с.
14. Сборник типовых форм юридических документов: Акты, договоры, претензии, исковые заявления, гарантийн. письма / Отв. за вып. А.Г. Третьякова. – Х.: Райдер, 1997. – 180 с.

#### Узгодження з іншими дисциплінами навчального плану

Дисципліна	Викладач	Підпис

Укладач:  
доцент кафедри  
міжнародної економіки

Анатолі Петрович Бабич