

**Министерство образования и науки Украины**  
**Харьковский национальный автомобильно-дорожный университет**

**Кафедра экономики предприятия**

**КРАТКИЙ КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ**  
**по дисциплине «НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»**

для иностранных студентов заочной формы обучения  
по направлению 6.030504 – «Экономика предприятия»

2013

Составитель:

Большенко С.Ф., к.э.н., доц.

## ТЕМА 1

### НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА: ОБЩЕЕ И ОСОБОЕ

Сущность национальной экономики состоит в том, что она представляет собой сложившуюся систему национального и общественного воспроизводства государства, в которой между собой взаимосвязаны отрасли, виды и формы общественного труда, сложившиеся в результате длительного исторического эволюционного развития конкретной страны. Влияние на особенности национальной экономики оказывают исторические, культурные традиции, географическое положение государства, его роль в международном разделении труда и т.д.

В.В.Леонтьев определяет национальную экономику как систему, способную к саморегуляции, состоящую из различных видов деятельности. Структурный анализ национальной экономики, по словам его основоположника Р. Бара, позволяет провести более полный и всесторонний анализ экономических процессов. Исходит он из того, что структура является способом упорядочения различных единиц в экономике и формирования между ними органичного взаимодействия.

Существуют два вида структуры национальной экономики:

1) экономические структуры определяющие функционирование экономических единиц национальной экономики. Изучение характера взаимосвязей между ними представляет интерес, так как они определяют сущность национальной экономики;

2) неэкономические структуры, определяющие функционирование неэкономических единиц – культуру, образование и т. д. Их анализ представляет интерес только в той степени, в которой эти единицы и взаимосвязь между ними оказывают влияние на функционирование национальной экономики. Ф. Перу полагает, что структура национальной экономики отличается пропорциями и отношениями между ее

составляющими частями. Пропорция – это значение подвергнутой анализу единицы национальной экономики по отношению к другим. Отношения – это относительно устойчивые связи между единицами национальной экономики, способные к изменению и сохранению.

Р.Тинбергенг считает важным проведение структурного анализа экономики, так как он позволяет определить ее сущность и сделать прогноз будущего состояния и развития, при этом исходит из следующих особенностей структурного анализа национальной экономики:

1) он позволяет более полно объяснить протекающие в национальной экономике процессы;

2) он дает возможность на основании данных, полученных в результате проведения структурного анализа, выработать более эффективную и результативную национальную экономическую политику, которая будет более гибкой, адаптированной и актуальной.

Национальная экономика (НЭ), как наука и область хозяйственной деятельности людей, сводится к тому, чтобы на основе объективного, научного анализа, обосновывать стратегию и тактику социально-экономической политики, создавать нормы и условия социального развития, роста доходов и потребностей населения, обеспечить социальную защиту и поддержку граждан страны.

Национальная экономика, как наука и область хозяйственной практики, включает составные части:

1. Объект науки
2. Предмет науки
3. Методологический инструментарий
4. Субъект науки

Объект науки – это хозяйственная система страны с уровневыми и звеньевыми составляющими.

Предмет науки – социально-экономические процессы производства, проявляющиеся в закономерностях, объёмах, темпах, пропорциях развития.

Инструментарий НЭ – теоретико-методологические подходы к анализу состава факторов, проблем, закономерностей, тенденций, параметров развития системы и разработка на этой основе мер, приёмов и средств подготовки и реализации макроэкономических решений.

Субъекты НЭ – органы управления хозяйственной системы страны, её отраслями и регионами, реализацией функций, целей и задач, которые стоят перед наукой и практикой.

В национальной системе выделяют несколько уровней взаимодействия в едином, целом:

1. Межгосударственный
2. Общенациональный макроэкономический
3. Региональный
4. Внутри региональный
5. Комплексы отраслей НЭ (АПК, ВПК, ТЕК)
6. Уровень отдельных отраслей национальной системы (промышленный, с/х, строительный)
7. Внутриотраслевой уровень
8. Уровень взаимосвязи объединений предприятий и организации всех видов промышленно-финансовых групп
9. Уровень отдельных организационно правовых фирм хозяйствования, предусмотренных законом страны и гражданским комплексом
10. Внутрипроизводственный уровень

## ТЕМА 2

### ИНФРАСТРУКТУРА ЭКОНОМИКИ: ВИДЫ И ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Существует неоднозначное определение инфраструктуры. Во-первых, под ней понимается совокупность системы обслуживания, основная задача которой заключается в обеспечении работы производства и предоставлении различных услуг населению. Во-вторых, под инфраструктурой понимается совокупность единиц, деятельность которых направлена на обеспечение нормального функционирования национальной экономики.

Инфраструктура как самостоятельная область национальной экономики прошла следующие этапы развития:

- 1) разделение сельского хозяйства и ремесленничества привело к росту городов и специализации труда;
- 2) разделение сельского хозяйства, ремесла и торговли привело к формированию специфической области национальной экономики – торговли, в результате чего роль инфраструктуры существенным образом повысилась.

Выделяются следующие основные виды инфраструктуры в национальной экономике.

**1. Производственная инфраструктура** – это совокупность единиц национальной экономики, основной целью функционирования которых является обеспечение нормального функционирования производственного процесса. Например, грузоперевозки, тоннажные судоперевозки и т. д. Сущность производственной инфраструктуры двоякая. Во-первых, она направлена на обслуживание нормального функционирования процесса материального производства. Во-вторых, обеспечивает нормальную жизнедеятельность самого человека, воспроизводство трудовых ресурсов в национальной экономике

**2. Социальная инфраструктура** – это совокупность единиц национальной экономики, функционирование которых связано с обеспечением нормальной жизнедеятельности населения и человека. Ее роль в современной национальной экономике постоянно повышается, а основная задача заключается в обеспечении жизнедеятельности населения на все более высоком качественном уровне. Влияние социальной инфраструктуры на национальную экономику заключается в том, что она позволяет обеспечить воспроизводство трудовых ресурсов – основного ресурса экономики.

**3. Рыночная инфраструктура** – это совокупность единиц национальной экономики, функционирование которых направлено на обеспечение нормальной деятельности рынка и его развитие. Она представлена совокупностью различных организаций и учреждений, обеспечивающих деятельность различных отраслей экономики.

Рыночная инфраструктура состоит из следующих элементов:

- 1) торговых организаций;
- 2) биржевой торговли;
- 3) банковской системы;
- 4) небанковских учреждений;
- 5) транспортной системы

### ТЕМА 3

## ТЕОРИЯ ОБЩЕСТВЕННОГО БЛАГОСОСТОЯНИЯ И СОЦИАЛЬНО - РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Современная теория общественного благосостояния возникла из двух источников, что и по сей день сказывается на ее бицентристском характере. Одним из них является нормативный анализ персонального благосостояния, или полезности, извлекаемой индивидом из окружающей его среды. Он восходит к концепции утилитаризма, основоположником которой был Иеремия Бентам (1748-1832), оставивший экономистам в наследство и сам термин "полезность". Другим ее источником была математическая теория выборов и коллективных решений, восходящая к работам французских математиков Жана-Шарля' Борда (1733-1799) и Мари-Жана-Антуана Кондорсе (1743-1794). В русле этой теории лежали работы специалиста по математической логике Чарлза Доджсона (1832-1898), более известного как Льюис Кэрролл, автора сказочных повестей "Алиса в Стране чудес" и "Алиса в Зазеркалье", и Дункана Блэка, чья книга о теории выборов (вместе со знаменитой работой американского экономиста К. Эрроу) стала ядром формирования обособляющейся от теории благосостояния теории общественного выбора.<sup>4</sup>

Теория общественного благосостояния изучает оптимальное распределение благ между людьми и производственных ресурсов между отраслями, производящими эти блага. Поэтому она тесно связана с теорией общего равновесия. Оптимальность распределения какого-либо ресурса или потребительского блага не может быть определена исходя лишь из частичного равновесия на рынке данного ресурса или блага. Она в решающей степени зависит от ситуации на смежных рынках, от их взаимосвязи и взаимозависимости.

В современной экономической теории различают позитивный и нормативный аспекты. Рассмотрим экономические проблемы нормативного характера, общим или родовым наименованием которых является теория *общественного благосостояния, благоденствия или благополучия* (англ. welfare, well-being).<sup>1</sup>

Основная проблема, решаемая теорией общественного благосостояния, состоит в выработке критерия оценки *желательности* или *нежелательности* того или иного состояния экономики или ее организации, или, если воспользоваться словами поэта, поиск ответа на вопрос, "что такое хорошо и что такое плохо". При этом речь идет о благосостоянии или благоденствии не отдельного субъекта, а всего общества, всех его членов, т. е. об *общественном благосостоянии*.

Главное отличие теории общественного благосостояния от позитивной экономики заключается в том, что последняя является наукой или по крайней мере претендует на то, чтобы быть ею. Используемые позитивной экономикой предположения и получаемые выводы могут быть так или иначе проверены, подтверждены или опровергнуты. Иначе говоря, позитивная экономическая теория отвечает критерию *фальсифицируемости*.<sup>2</sup> Другое дело теория благосостояния, имеющая нормативный характер. Ее основные предпосылки являются скорее ценностными суждениями, которые любой экономист, да и любой субъект вообще, волен принять или отвергнуть, и нет способа подтвердить или опровергнуть их. Теория благосостояния научна лишь в той мере, в какой ее выводы опираются на положения позитивной экономической теории. Последняя, например, может быть использована для оценки возможности достижения некоторого состояния экономики, признанного желательным на основе ценностных суждений. Результат этой оценки может быть затем подвергнут проверке на фальсифицируемость, как и любой другой вывод позитивной экономической теории.

Ценностные суждения людей весьма разнообразны, и потому желательное одними состояние экономики или ее организация может

оказаться нежелательным в представлении других. Чьими же суждениями может тогда руководствоваться теория общественного благосостояния? Выбор широк. Это могут быть суждения "благожелательного диктатора", "царя-батюшки", "вождя народа (или народов)", духовного лидера, наделенного политической властью. Это могут быть суждения "просвещенного меньшинства" или "подавляющего большинства", "горстки эксплуататоров" или "массы угнетенных" и т. п. Практически современная теория общественного благосостояния базируется на фундаментальном принципе, следующем, по словам П. Самуэльсона, "из индивидуалистической философии современной западной цивилизации" и утверждающем, что "следует исходить из индивидуальных предпочтений".<sup>3</sup> Это значит, что состояние экономики (или ее организация) оценивается как "плохое" или "хорошее" в соответствии с тем, как его оценивают члены общества, а не в абстрактных категориях добра и зла, не зависящих от индивидуальных предпочтений. В связи с этим возникает вопрос о взвешивании предпочтений отдельных лиц и их последующем *агрегировании*. Понятно, что такой вопрос не возникает в обществе, где декларируется и декретируется "монолитное единство" индивидуальных ценностных суждений и предпочтений с волей правителя.

## ТЕМА 4

### ХАРАКТЕРИСТИКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА

Категория «совокупный экономический потенциал национальной экономики» является чрезвычайно сложной по составу и структуре, многоаспектной по существу, неоднозначной по роли, месту и значению этого потенциала в национальной хозяйственной системе страны. В теории и практике в Украине и за рубежом пока отсутствует общепринятая парадигма совокупного экономического потенциала национальной экономики. Отсутствует единство во мнениях о методологических принципах и методических подходах к оценке этого потенциала. Не разработаны единые международные стандарты для статистического учета и количественной оценки совокупного экономического потенциала. Поэтому в различных странах существует свое понятие «экономического потенциала хозяйственной системы страны».

**Экономический потенциал** определяется как совокупность экономических возможностей государства, которые могут быть использованы для обеспечения его материальных возможностей, выражения экономической мощи страны, достигнутого уровня производительных сил, а также возможностей их роста.

Экономический потенциал страны определяется ее природными ресурсами, средствами производства, трудовым и научным потенциалом, накопленным национальным богатством.

**Согласно экономическому словарю** ("*Экономический словарь*". Под ред. А.И.Архипова, ТК "Велби", издательство "Проспект", 2004 г.).

**Экономический потенциал страны** – ресурсы страны, которые при полном их использовании позволяют произвести максимальный валовой национальный продукт (ВНП). Составляющими экономического потенциала

страны являются ее природно-ресурсный, производственный, трудовой, научно-технический, экспортный потенциал.

**Природно-ресурсный потенциал** характеризует природные богатства страны, уже вовлеченные в хозяйственный оборот, а также доступные для освоения при данных технологиях и социально-экономических отношениях.

**Производственный потенциал** образуют материально-вещественные и трудовые ресурсы. Это – средства производства (здания, сооружения, оборудование), технологии, рабочие и инженерно-технические кадры.

**Трудовой потенциал** – трудовые ресурсы страны. Его объем и качество определяются численностью активного трудоспособного населения, образовательным и профессионально-квалификационным уровнем последнего.

**Научно-технический потенциал** – задел, которым обладает страна в области научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок (НИОКР). Это – достижения фундаментальной и прикладной науки, открытия и изобретения, новые технологии, опытно-экспериментальная база, а также научно-технические и конструкторские кадры высокой квалификации. Научно-технический потенциал страны – главный рычаг развития современной экономики.

**Экспортный потенциал** – способность национальной экономики производить продукцию, конкурентоспособную на мировых рынках, и экспортировать ее в достаточных объемах по мировым ценам.

Экономический потенциал может рассматриваться также как обобщенная характеристика уровня развития экономики. В понятие экономического потенциала, таким образом, входят **экономические ресурсы и экономические результаты**.

Экономические ресурсы страны составляют все накопленные ею и располагающиеся как на своей территории, так и за рубежом материальные ценности, научные, интеллектуальные, информационные и трудовые

ресурсы, включая предпринимательские способности, а также природные ресурсы. Они характеризуются общим объемом, структурой и качеством.

Экономические результаты отражаются в объеме, структуре, качестве и техническом уровне производимых товаров и услуг. Обобщенной характеристикой экономических результатов выступают ВВП, ВНП, национальный доход и их структура. Кроме того, в качестве показателей экономических результатов могут выступать физические объемы производства отдельных видов товаров, признаваемых на данном историческом этапе важнейшими.

## ТЕМА 5

### ГОСУДАРСТВЕННОСТЬ И ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИКОЙ

Государственное регулирование экономики представляет собой систему типичных мероприятий законодательного, исполнительного, контролирующего характера, которые осуществляются государственными учреждениями и общественными организациями в целях стабилизации и развития экономики, приспособления существующей системы к переменным условиям.

Методология государственного регулирования экономики – это подходы, принципы и логика управления социально-экономическим развитием страны.

Объектами государственного влияния на экономику являются сферы, отрасли, регионы, а также ситуации, условия, процессы и отношения, которые происходят в сфере общественного воспроизводства, функционирование которых рыночный механизм обеспечивает неудовлетворительно или не обеспечивает вообще. Это условия социально-экономической жизни страны, где возникли или могут возникнуть трудности, проблемы, которые не решаются автоматически, в то время как снятие этих проблем необходимо для нормального функционирования экономики и поддержки социальной стабильности.

Для осуществления руководства экономикой страны создают соответствующие органы управления. Система органов управления народным хозяйством Украины включает подразделы общей и специальной компетенции.

Центральные органы государственной власти включают:

Высший законодательный орган власти – Верховная Рада Украины – высший законодательный орган, в компетенции которого лежит:

контроль за их выполнением;

определение принятия и изменение законов, постановлений, других законодательных актов, основ государственной экономической политики, в том числе кредитно-денежной, внешнеэкономической, ценовой;

утверждение госбюджета и тому подобное.

Президент – Глава государства, управляет экономикой с помощью указов, постановлений, распоряжений. Ему подчиненное правительство – Кабинет Министров.

Высший исполнительный орган власти – Кабинет Министров – высший исполнительный орган государственной власти. Ему принадлежит основная роль в управлении экономикой, он обязан обеспечивать реализацию законов, постановлений и других законодательных актов. Ему подчиненные Министерства, государственные комитеты, Центральные органы исполнительной власти наделены специальным титулом

Органы местной (региональной) власти и управления

- наделенные всей полнотой государственной власти на своей территории являются самостоятельными участниками внешнеэкономических связей;
- осуществляют распоряжение и пользование природными ресурсами;
- управляют местными бюджетами;
- создают условия для выполнения государственных и региональных программ.

Включают:

1. органы местного самоуправления – Совета народных депутатов соответствующего уровня.
2. Органы исполнительной власти .– госадминистрации соответствующего уровня.

Свои регулирующие функции государство выполняет, применяя разнообразные методы воздействия на экономику, которые меняются в зависимости от экономических задач, материальных возможностей

государства, накопленного опыта регулирования. Мировой опыт позволяет говорить о сложившемся стандартном наборе методов государственного регулирования. Выделяют *косвенные (экономические) и прямые (административные) методы*. Преобладают **экономические методы**, среди которых в первую очередь выделяют денежно-кредитную политику. Основные инструменты денежно-кредитной политики – норма обязательных резервов, ставка межбанковского процента, учётная ставка, операции центрального банка с государственными облигациями на рынке ценных бумаг. Эти инструменты позволяют государству достойно противостоять инфляции, регулировать процентные ставки, а через них инвестиционный процесс, производство и занятость, оказывать ощутимое воздействие на движение курса акций.

Значительная роль отводится налоговой политике, без которой невозможно наладить эффективное стимулирование экономического роста и организовать распределение доходов. К налоговому регулированию присоединяется политика государственных расходов, помогающая осуществить структурные преобразования производства, сгладить региональные диспропорции, снять остроту проблемы вынужденной безработицы.

Важное место в воздействии государства на экономические процессы занимает **государственное предпринимательство**. Сущность данного метода состоит в том, что государство выступает как крупный предприниматель. Сфера государственного предпринимательства достаточно широка, но в основном оно развито в таких отраслях, где срок окупаемости и капиталоемкость сравнительно высоки. Это - энергетика, транспорт, связь, добывающая промышленность, т.е. отрасли низкорентабельные и поэтому менее привлекательные для частного предпринимательства. Предприятия данных отраслей малоэффективны не потому, что государственные. Они становятся государственными, потому что они малоэффективны.

**Административные методы** регулирования базируются на властно-распорядительных отношениях и сводятся к административному воздействию на функционирование и результативность хозяйствования субъектов. Среди методов прямого регулирования можно выделить меры по лицензированию и квотированию, субсидии, субвенции, дотации, льготное кредитование, инвестиции со стороны государства. Целью таких методов является достижение приоритетов экономического развития, защита общественно необходимых секторов экономики и отдельных групп населения.

К административным методам регулирования экономики следует отнести прямой государственный контроль над монопольными рынками. Там, где государственная монополия признана естественной, оправдано полномасштабное администрирование. Здесь имеются в виду директивное планирование производства, издержек и цен, прямой контроль над качеством и потребительскими свойствами товаров и услуг, гарантированное материально-техническое снабжение (фундаментальная наука, оборона, энергетика, железные дороги и т.д.).

Административное регулирование необходимо при разработке жёстких стандартов, гарантирующих населению жизнь в условиях экономической безопасности, при установлении гарантированного минимума заработной платы и пособий по безработице, при выработке нормативных актов, направленных на защиту национальных интересов в системе мирохозяйственных связей. Применение здесь прямых методов считается экономически оправданным и в целом не противоречит принципам, лежащим в основе рыночных отношений.

Государство осуществляет прямое воздействие на размер, структуру и направления развития национального рынка путём государственного заказа. Через инвестиции государство обеспечивает развитие отраслей, определяющих научно-технический прогресс, а также подготовку квалифицированных кадров и проведение научных исследований. В

оборонной промышленности инвестирование осуществляется путём строительства казённых предприятий или национализации предприятий путём скупки акций.

В группе административных методов регулирования особое место занимают правовые методы. Государство возлагает на себя обязанности гаранта, обеспечивающего правовые нормы поведения индивидов, предприятий, госучреждений в системе рыночных отношений. Оно устанавливает правила «экономической игры» для производителей и потребителей, создаёт необходимую правовую базу для эффективного функционирования экономики.

## ТЕМА 6

### ДЕМОКРАТИЯ, ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СВОБОДА И ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОРЯДОК

"Экономическая свобода является первопричиной богатства, которое служит противовесом политической власти и питает плюралистическое общество", - так считает директор проекта "Глобальная экономическая свобода" в Институте Катона в г. Вашингтоне и член Совета по международным отношениям Иан Васкес.

**Среди свобод, которыми дорожит свободное общество – экономических, политических и гражданских, экономическая свобода занимает особое место. Она выступает не только самоцелью, но и служит опорой другим свободам.** Когда не обеспечены личный выбор, добровольный обмен и защита частной собственности, трудно представить себе, как можно содержательно осуществлять политическую свободу или гражданские права. В 1962 году лауреат Нобелевской премии по экономике Милтон Фридман заметил: «История в один голос говорит о связи между политической свободой и свободным рынком. Я не знаю ни в одной стране и ни в одно время ни одного примера общества, отмеченного большой степенью политической свободы и при этом не использующего ничего похожего на свободный рынок для организации основной экономической деятельности».

Крах централизованного планирования в странах "третьего мира" и самого социализма в последние 20 лет, подтверждает тезис Фридмана. Во всем мире рост экономической свободы сопровождался подъемом политической и гражданской свободы, причем оба процесса имели большое значение, поскольку страны уходили от авторитаризма и открывали свои рынки.

Достижение экономической свободы желательно само по себе, поскольку она расширяет диапазон выбора, доступного индивиду – и как потребителю, и как производителю.

Важно отметить, что децентрализация принятия экономических решений укрепляет гражданское общество, создавая пространство, в котором всевозможные организации могут существовать независимо от государственного контроля. В стране, где есть экономическая свобода, частный сектор может финансировать институты гражданского общества.

По определению, **либерализация экономики подразумевает утрату полного политического контроля над гражданами**. С этим сталкиваются в нынешнюю эпоху глобализации авторитарные правительства по всему миру. Диктатура уступила место демократии в странах, которые начали либерализацию своей экономики еще в 1960-е и 1970-е годы, включая Южную Корею, Тайвань, Чили и Индонезию. С избранием президента Висенте Фокса в 2000 году рыночная либерализация, проведенная в Мексике в 1990-е годы, помогла положить конец более чем 70-летнему однопартийному правлению ПРИ (Институциональной революционной партии), которое перуанский романист Марио Варгас Льюса некогда назвал "диктатурой в совершенстве".

Экономическая свобода является первопричиной богатства, которое служит противовесом политической власти и питает плюралистическое общество. *Например, когда государство владеет или осуществляет неправомерный контроль над банковской и кредитной деятельностью, телекоммуникациями или печатными изданиями, оно контролирует не только экономическую активность, но и выражение мнений.*

Самым всеобъемлющим эмпирическим исследованием соотношения между экономической политикой и институтами страны, с одной стороны, и уровнем ее благосостояния, с другой, представляется доклад канадского Института Фрейзера "Экономическая свобода в мире". В нем

рассматриваются 38 компонентов экономической свободы - от размера правительства до власти закона и до денежной и торговой политики - в 127 странах за период более 30 лет. Исследование установило прочную связь между экономической свободой и процветанием. В странах с наиболее свободной экономикой средний доход на душу населения составляет 25 062 доллара, по сравнению с 2409 долларами в наименее свободных странах.

В странах со свободной экономикой рост также происходит быстрее, чем в странах с менее свободной экономикой. В наиболее свободных странах темпы роста доходов на душу населения за последние 10 лет составили 2,5 процента, а в наименее свободных - 0,6 процента.

Исследование Института Фрейзера также показало, что экономическая свобода прочно связана с сокращением бедности и другими признаками прогресса. Рассчитываемый ООН индекс бедности отрицательно коррелирует с индексом экономической свободы по Фрейзеру. Уровень доходов беднейших 10 процентов населения в экономически наиболее свободных странах равен 6451 доллару, по сравнению с 1185 долларами в наименее свободных странах. Более того, люди, живущие в верхних 20 процентах стран по уровню экономической свободы, как правило, живут примерно на 25 лет дольше, чем люди в нижних 20 процентах. Более низкая детская смертность, более высокий уровень грамотности, меньшая коррупция и больший доступ к безопасной питьевой воде также ассоциируются с ростом экономической свободы. Применяемый ООН индекс человеческого развития положительно коррелирует с большей экономической свободой. В значительной степени это относится и к индексу политических и гражданских свобод по методике "Фридом хаус": страны с большей экономической свободой, как правило, имеют больше других свобод.

Экономическая свобода порождает рост, но не всегда ведет к демократии. Примечательными примерами служат Гонконг и Сингапур, где экономика одна из самых свободных в мире. И богатство само по себе тоже не всегда выступает результатом экономической свободы, о чем

свидетельствуют некоторые богатые ресурсами страны с относительно высокими доходами, но с жестким государственным контролем над экономикой; естественно, гражданские и политические свободы в этих странах тоже сильно ограничены. Однако ключевая роль экономической свободы в условиях демократии очевидна. Она может быть мощной силой продвижения демократии, а для сохранения политической свободы необходима высокая степень свободы экономической.

Демократия – не синоним свободы. Как мы убедились, демократия, которая не сопровождается другими свободами, едва ли добьется успеха в ограничении произвола политических властей, пусть даже избранных. Поэтому в настоящее время прилагаются большие усилия для укрепления правозаконности – ключевого компонента либеральной демократии и экономической свободы.

## ТЕМА 7

### ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИКУ СТРАНЫ

К началу третьего тысячелетия мир превратился в глобальную экономическую систему, возник глобально функционирующий мировой производственно–хозяйственный механизм, составляющими которого стали отдельные национальные экономики.

**Глобализация как процесс** – это результат развития производственных сил и интеграции всех сфер общественной жизни, в результате чего производственный процесс в одной стране становится составной частью процесса, который происходит в интернациональном или мировом масштабах.

Мировая экономика становится единым рынком и производственной зоной с национальными и региональными секторами, а не просто совокупностью национальных экономик, которые расширяют взаимное экономическое сотрудничество.

Глобализация означает переход к системе открытого национального хозяйства в интегрированное мировое хозяйство.

Растущее углубление взаимозависимости народов и государств распространяется на все сферы общественной жизни. Принципиально изменилось в последнее время соотношение эндогенных и экзогенных факторов развития отдельно взятых стран, включая и Украину.

**Основными характерными признаками глобализации** являются: расширение торговли и ее либерализация; интернационализация оборота капитала и устранение препятствий для его движения; глубокие изменения в финансовой сфере, которая больше, чем другие формы сотрудничества, ощущает последствия электронной революции; расширение деятельности транснациональных корпораций (ТНК) и их растущая экспансия;

преобладающая ориентация спроса на мировой рынок; образование международных финансовых институтов.

Глобализация влияет на экономику всех стран, и это влияние имеет многоаспектный характер. Она затрагивает производство товаров и услуг, использование рабочей силы, инвестиций в “физический” и человеческий капитал и их перемещение из одних стран в другие. Все это влияет на эффективность производства, производительность труда и конкурентоспособность.

Страна, которая не желает или не способна «вписаться» в магистральные мировые тенденции, оказывается в изоляции. Ее инициативы игнорируются, мимо нее проходят финансовые потоки. Даже конкурентоспособные отрасли экономики постепенно деградируют, и страна-изгой перестает принимать участие в глобальном разделении труда, ей грозят бедность и отсутствие перспективы. Подрыв экономической базы сложившихся национальных и региональных сообществ может привести к последующему их разрушению и распылению.

## РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

1. Конституція України. – К.: Просвіта, 1996. – 80 с.
2. Закон України “Про стимулювання розвитку регіонів” від 20.12.2005 №3235-IV із змінами та доповненнями – ВР.
3. Указ Президента України від 28.04.2004 р. № 493 “Стратегія економічного та соціального розвитку України “Шляхом європейської інтеграції” на 2004-2015 роки””
4. Указ Президента України “Про заходи щодо подолання демографічної кризи та розвитку трудових ресурсів України” N 895/2007 від 19.09.2007.
5. Концепція Загальнодержавної цільової соціальної програми “Збереження і розвиток трудового потенціалу України на 2008-2017 роки”
6. Постанова Кабінету Міністрів України “Державна програма прогнозування науково-технологічного розвитку на 2008 - 2012 роки” від 11.09.2007 р. № 1118.
7. Азаров М.Я. Роль органів місцевого самоврядування у вирішенні питань соціально-економічного розвитку // Фінанси України. – 2007. – №3. – С. 3 – 14 .
8. Васкес Иан Ключевая роль экономической свободы в условиях демократии // Вопросы демократии. – 2005. – №1. – С.10 -16.
9. Вечканов Г.С., Вечканова Г.Р. Макроэкономика / Учебн. – СПб.: Питер, 2006. – 544 с.
10. Гелбрейт Дж. К. Суспільство блага. Пора гуманності. – К.: Скарби, 2003. – 160 с.
11. Даглас Норт Інституції, інституційна зміна та функціонування економіки. – К.: Основи, 2000. – 198 с.
12. Дікон Б., Халс М., Стабс П. Глобальна соціальна політика. Міжнародні організації й майбутнє соціального добробуту/Пер. з англ. – К.: Основи, 1999. – 346 с.

13. Длугопольський О.В. Роль інституту держави у формуванні концептуальних основ економіки добробуту: теоретико-методологічні підходи // Научные труды ДонНТУ. Серия экономическая. – 2007. – №31-1. – С.257-263.
14. Економічна теорія : Посібник вищої школи / Воробйов Є.М., Грищенко А.А., Лісовицький В.М., Соболев В.М. / Під загал. ред. Воробйова Є.М. – Харків – Київ, 2003.-704с.
15. Економічна теорія: Політекономія: Підручник / За ред. В.Д. Базилевича. – К.: Знання, 2006, – 631 с.
16. Економічний потенціал регіону: пріоритети використання / – Школа І.М., Ореховська Т.М., Козменко І.Д., та інш. / За ред. І.М. Школи. – Чернівці, 2003 – 464с.
17. Єременко І.Ф. Комплексна система формування нових громадян України – основи розвитку економіки держави // Актуальні проблеми економіки. – 2007. – №2(68). – С.112-118.
18. Єщенко П.С., Палкін Ю.І. Сучасна економіка: Навч. посібн. – К.: Вища шк., 2005. – 327 с.
19. Заблоцький Б.Ф. Розміщення продуктивних сил України. Національна макроекономіка/Посібник. – К.: Академвидав, 2003. – 367 с.
20. Каракай Ю. Роль держави у стимулюванні інноваційної діяльності // Економіка України. – 2007. – №3. – С.14 – 22.
21. Корнейчук В. Созидательное благосостояние как целевой фактор // Экономист. – 2004. – №12. – С.76-79.
22. Космидайло І.В. Проблеми інноваційного розвитку в Україні та шляхи їх вирішення. // Актуальні проблеми економіки. – 2007. – №2(68). – С.20-27.
23. Лютий І.О. Міщенко С.В. Вплив фінансового сектору на функціонування економічної системи // Фінанси України. – 2007. – №3. – С.4 – 29.
24. Михасюк І., Мельник А., Крупка М., Залога З. Державне регулювання економіки / За ред. д.е.н., проф., акад. АН вищої школи України І.Р. Михасюка. – К.: Фтіка, Ельга - Н, 2000, - 592 с.

25. Олейник А.Н. Институциональная экономика: Учебное пособие. – М.: ИНФРА – М, 2005. – 416 с.
26. Панухник О.В. Державна регіональна політика як засіб регулювання розвитку регіонів: проблеми становлення // Актуальні проблеми економіки. – 2007. – №7(73). – С.134-141.
27. Пономаренко О.І., Перестук М.О., Бурим В.М. Сучасний економічний аналіз: У 2 частинах.. Частина II: Макроекономіка. - К.: Вища школа, 2004.
28. Ринкова економіка: теоретичні аспекти: Навч. Посібн. / Уклад. Кривцов О.С., Бережний В.М. – Х.: Факт, 2001. – 288 с.
29. Снисаренко Е.Б. Проблемы инновационного развития регионов: анализ и пути решения // Экономика, финансы, право. – 2007. – №1. .
30. Точилін В.О., Вербицький І.С. Моделі стратегічного планування: Світовий досвід та практика впровадження // Актуальні проблеми економіки. – 2007. – №1(67). – С.109-116.
31. Хамініч С.Ю. Конкуентоспроможність національної економіки: особливості, пріоритети та проблеми. // Актуальні проблеми економіки.– 2007.– №7(73). – С.20-27.
32. Шелудько Н.М. Грошово-кредитні важелі стимулювання інвестиційних процесів в Україні // Актуальні проблеми економіки. – 2007.– №5(71). – С.179-185.
33. Шостак Л. Маркетинг як інструмент експансії національного господарства у світовому економічному просторі // Економіка України. – 2007. – №2. – С. 74 – 85.